

Cualquier empresa nacional o extranjera que explote su I+D+i desde España podrá acogerse al incentivo fiscal "Patent Box"

Conozca cómo interpretar y aplicar correctamente Patent Box

- ✓ Identifique qué activos intangibles son incentivables en España
- ✓ Determine el coste de generación
- ✓ Aprenda a valorar los intangibles
- ✓ Identifique el modelo de cesión de uso que es objeto del beneficio fiscal



La **crisis económica** ha reducido drásticamente las **ayudas directas al I+D+i** haciendo que las **ayudas indirectas** sean más relevantes. Especial protagonismo ha cobrado el **incentivo fiscal** a la explotación de **activos intangibles** denominado "**Patent Box**".

Ahora más que nunca, las empresas han de recurrir a esta **fórmula** como fuente de **financiación**, de hecho cada vez son más las que lo están implantando.

Por otro lado, un reciente informe del Ministerio de Economía y Competitividad ha destacado que el **47%** de las empresas **asocia un incremento de la actividad innovadora gracias a la aplicación de este incentivo**.

En esta sesión Vd. conocerá cómo aplicar Patent Box en sus organizaciones y cómo cuantificar correctamente el límite de la Reducción



- Revisión normativa: artículo 23 del TRLIS
 - > Beneficios del Patent Box
 - > Análisis de activos considerados: ejemplos prácticos
 - > Tasa Impositiva
 - > Limitaciones
- Casuística especial según los Regímenes Forales: Navarra y País Vasco
- Compatibilidad con otras deducciones fiscales
- Aplicabilidad y fecha de creación del intangible
- Metodología y evidencias en la identificación del intangible
- Cómo determinar el coste de generación o creación del intangible
- Cómo preparar un informe técnico y económico que soporte la valoración del activo intangible
- Contratos de cesión a terceros y cuantificación de la correcta cantidad a aplicar
- La aplicación de Patent Box en la cesión y transferencia intragrupo
- Aplicación contable y fiscal del incentivo

NUESTRA EXPERTA

M^a del Rosario Echeverría Summers

Directora de Asesoría Jurídica. **CLARKE MODET & C^o**

Licenciada en Derecho por la Universidad Autónoma de Madrid, en la actualidad desempeña la Dirección de Asesoría Jurídica en Clarke, Modet & C^o, entidad especializada en el asesoramiento integral de propiedad industrial e intelectual.

En los más de 15 años de experiencia en el sector, ha contribuido a difundir la cultura de la propiedad industrial e intelectual, en el entorno de la investigación y desarrollo, tanto a nivel nacional como internacional, asesorando a grandes empresas, pymes, Asociaciones, y demás organizaciones públicas y privadas en la gestión de estos intangibles. En su faceta docente, colabora con entidades públicas y privadas en la impartición de Máster, programas de postgrado y cursos especializados en gestión de propiedad industrial e intelectual, transferencia de tecnología, protección de contenidos digitales y nuevos modelos de negocio en red.

MUY RECOMENDABLE PARA

Todas aquellas empresas que:

- Crean y explotan **desarrollos innovadores** y buscan fuentes de **financiación** y **beneficios fiscales** como consecuencia de la **cesión** o **venta** de los siguientes **activos intangibles**
- Poseen **intangibles** y quiere **identificar cuáles** pueden **reportarles ingresos** por la vía fiscal
- Quieren identificar aquellos países que, como **España**, incentivan la **inversión** y **transferencia tecnológica** internacional

Cargos

- | | | |
|--------------------------|-----------------------------|---------------------------------|
| ■ Director General | ■ Director de I+D | ■ Director Fiscal |
| ■ Director Comercial | ■ Director de Internacional | ■ Director Industrial |
| ■ Director de Producción | ■ Director de Ingeniería | ■ Director de Asesoría Jurídica |

Aproveche todos los incentivos fiscales destinados a la promoción de la Innovación

- ✓ Conseguirá una **financiación pública** que puede alcanzar el **90% del coste** de generar un **producto** o **servicio innovador**
- ✓ Con Patent Box reducirá la **Base Imponible** del impuesto de sociedades hasta un **50% de los ingresos brutos** procedentes de la **cesión** o **explotación** del **intangible**

¿Por qué conectarse a este Web Seminar? La mejor opción si buscas...

- 90 minutos de máximo aprovechamiento
- Actualización express, información inmediata!
- Estés donde estés, ¡no importa el país! ¡no importa el lugar!
- Fácil acceso, ¡sólo necesitas conexión a Internet!
- Interactivo, dinámico y aplicado a la realidad
- Resuelve tus dudas en tiempo real

Precio Web Seminar

Hasta el 22/03/13	Después del 22/03/13
175 € + 21% IVA	249 € + 21% IVA

BS1452

iiR ofrece el portfolio de cursos más completo para los **ABOGADOS DE EMPRESA**

Cuestiones controvertidas de

Contratos de Distribución

¡Evite conflictos legales y pérdidas económicas en sus acuerdos de distribución nacional e internacional!

- Gestione con éxito posibles **incumplimientos** o **desistimientos unilaterales**
- Conozca qué **cláusulas** incluir en sus **Contratos de Distribución Internacional**
- Descubra los **puntos críticos** de un **Contrato de Distribución** en el **comercio on-line**



Madrid • 28 de Febrero de 2013

Política Eficaz de Anti-Bribery & Corruption

¡Evite pérdidas económicas y minimice el impacto en su reputación corporativa!

Conozca cómo diseñar, implementar y controlar una **Política de Prevención de Fraude**

- **Vulnerabilidades/Riesgos**
- **Controles Anti-Fraude**
- **Canales de Denuncia**
- **Alertas de Fraude**



Madrid • 13 de Marzo de 2013

Contratos FIDIC

100% satisfacción en anteriores convocatorias

Realice un **análisis exhaustivo** de:

- **Modelos contractuales** en **UK** y **USA**
- **Contrato de Construcción/Contrato de Proyecto y Obra/Contrato Llave en Mano**
- **Silver Book**
- **Risk Allocation and Claims**
- **Financiación, Construcción y Explotación de Proyectos de Infraestructuras Públicas**



Madrid • 16 de Abril de 2013

Redacción de Contratos Internacionales

Anticípese y evite las “consecuencias” de no entender el lenguaje y las figuras jurídicas

Aprenda desde la práctica

- Errores de **drafting** más comunes de los **abogados no nativos**
- **Cláusulas misceláneas**
- Obligaciones y categorías del lenguaje contractual
- **Representations and Warranties**
- **Limitación de responsabilidad** y **cláusulas penales**



Madrid • 23 y 24 de Abril de 2013

Gestión del Departamento Jurídico

Aprenda a gestionar y optimizar los costes de litigación

- **Budgeting**
- **Selección estratégica** de asesoría in-house o externalización
- **Contract termination check list**



Madrid • 7 y 8 de Mayo de 2013

Corporate Compliance Officer

Diseccione el Nuevo Marco Normativo y dote de contenido a su política de Corporate Compliance

- Descubra las **funciones** y **responsabilidades** asociadas a este nuevo rol
- Revise la experiencia de **otras jurisdicciones**
- Elabore un **Manual de Prevención de Delitos** a su medida



Madrid • 29 y 30 de Mayo de 2013

Energy Master Agreements

Domine el contenido y la negociación de los Contratos de Operaciones Financieras en mercados mayoristas

- ISDA Master Agreement
- EFET Master Agreement
- IETA Master Agreement
- Contratos OTC: aspectos más críticos de la negociación



Madrid • 30 de Mayo de 2013

Asesoramiento al Consejo en Risk & Compliance

Check list para ofrecer una visión real e integral

- Cómo asesorar sobre **responsabilidades** dentro de la **Corporación**
- Cómo gestionar las relaciones en el **marco de GRC de Chairman/CEO/Senior Management**
- Cómo cumplir “**en tiempo récord**” con los **cambios regulatorios**
- Cuáles son las responsabilidades del **in-house counsel** en la gestión de las **investigaciones internas**



Consultar

Data Protection Officer

Actualice sus funciones y revise su política de protección de datos

- Prepárese para el **nuevo marco normativo europeo** en materia de protección de datos
- Manténgase al tanto de los cambios en el **proceso de tramitación**
- Descubra **las claves de este nuevo rol** de la mano de expertos en la materia
- Conozca el **régimen sancionador** previsto



Madrid • 25 de Junio de 2013

Legal English Communication for Lawyers

Evite malentendidos y conflictos en sus e-mails y conversaciones legales

- Asegure que su **interlocutor** entiende el **100%** del contenido de sus **comunicaciones** por **correo electrónico**
- Conozca lo que sí y lo que no está **permitido** en sus **reuniones** y **conversaciones telefónicas en inglés**
- Descubra los **errores** más **frecuentes** y las peores consecuencias con ejemplos **prácticos y reales**



Madrid • 26 y 27 de Junio de 2013

Gestión del Riesgo en el Departamento Jurídico

Reduzca las pérdidas económicas derivadas de problemas legales

- Implemente **controles de identificación y evaluación** del riesgo
- Elabore un **plan detallado** de **monitorización gestión y control** del riesgo
- Controle el Riesgo Legal en su **Outsourcing** de servicios



Madrid • 2 de Julio de 2013

BOT -Build Operate Transfer-

Domine la fórmula de financiación más utilizada en Latinoamérica, Asia y Oceanía

- Descubra las principales diferencias con otras fórmulas de concesión públicas y/o privadas
- Conozca sus peculiaridades, ventajas y desventajas
- Analice aspectos contractuales, financieros y de explotación



Madrid • 3 de Julio de 2013

Contracts Under Common Law

Conozca las principales diferencias del derecho anglosajón con el derecho español

- Evite malinterpretaciones y decisiones incorrectas en sus acuerdos bajo el marco Common Law
- Identifique cómo y cuándo es recomendable acogerse al derecho anglosajón
- Analice las ventajas y desventajas de cerrar acuerdos bajo este tipo de derecho



Madrid • 10 de Julio de 2013

Redacción de Informes Legales en Inglés

Consiga análisis jurídicos rigurosos e impecables en fondo y forma

- **Tips & tricks** para evitar **incorrecciones gramaticales** y **vocabulario inadecuado**
- Descubra **errores** más **frecuentes** y **recomendaciones** más **interesantes**
- Practique **in situ** realizando varios **“simulacros de informes en inglés”**



Madrid • 1 de Octubre de 2013

Contratos de Construcción Internacionales EPC-Llave en Mano

Analice los planteamientos jurídicos, estratégicos y de negocio de los contratos EPC

- Conozca los **aspectos vinculados** a la **financiación**
- Profundice en las **garantías** y **responsabilidad** de los **contratos EPC**
- Descubra los **principales incidentes** en la **ejecución** del **contrato**
- Analice las **cuestiones** más controvertidas de **resolución** de **litigios**



Madrid • 2 de Octubre de 2013

Corporate Defense

Establezca las fases para implantar un modelo optimizado de Corporate Defense

Un Seminario articulado en tres fases para el tratamiento integral

- Prevención: **fase auditora** y establecimiento de protocolos
- Acción: **monitorización** de la responsabilidad penal de la empresa
- Reacción: determinar **responsabilidades por resultados lesivos**



Madrid • 10 de Octubre de 2013

KPI's en el Departamento Jurídico

Cómo definir e implementar indicadores sólidos para un posicionamiento estratégico

- Aprenda a usar los KPI's para **minimizar las actividades contenciosas**
- Implemente una **planificación de las actuaciones** de los abogados
- Elabore indicadores para valorar la **Asesoría Jurídica in-house y externa**



Madrid • 22 de Octubre de 2013

Auditoría de Compliance

Reduzca el índice de "non-compliance" desarrollando un proceso de auditoría eficaz

- Descubra cuál es la **estructura** de este tipo de auditoría
- Implemente **mecanismos de monitorización** del **Compliance Risk**
- Elabore **protocolos para elaborar reports** del proceso auditor



Madrid • 5 de Noviembre de 2013

Anglo-American Law

Revise sus particularidades e impacto en sus contratos internacionales

- Analice las responsabilidades de cada una de las partes en caso de incumplimiento
- Identifique las cláusulas que pueden utilizarse y sus principales implicaciones



Madrid • 6 de Noviembre de 2013

Legal Project Management

Organice y planifique los recursos del departamento jurídico con una metodología estratégica y ágil

- Gestione sus actividades con las **Técnicas de Gestión de Proyectos**
- **Optimice** el funcionamiento de su departamento en función de sus actividades
- Descubra cómo **aportar más valor** al cliente y racionalizar los gastos



Madrid • 21 de Noviembre de 2013

Legal English Negotiation for Lawyers

Consiga acuerdos inmejorables con técnicas innovadoras

- Descubra “**las armas**” de negociación en inglés para **no nativos**
- Conozca qué está **permitido** y qué es **inadmisible** en sus **negociaciones** en **inglés**
- Identifique los **giros, expresiones y aproximaciones** más utilizados
- **Practique** y **aprenda negociando** con nuestro profesor



Madrid • 12 de Diciembre de 2013



Consulte Precios Especiales para Grupos

Solicite un presupuesto a medida contactando con

Diana Mayo

Tels. **91 700 49 15 / 01 79** • **dmayo@iirspain.com**



Unase y participe activamente en nuestro grupo de LinkedIn: “**iiR Legal Network**”

Comparta todas sus ideas y descubra las últimas novedades del mercado

<http://linkd.in/Yeg7Yt>